


2^{de} graad Verkoop

	School:	SCI-S
	Onderwijsvorm:	BSO
	Graad:	2 ^{de} graad
	Studierichting:	VERKOOP

Lessentabel: Complementaire uren worden aangegeven met *****(één voor elk lesuur)

	<u>1^{ste} jaar</u>	<u>2^{de} jaar</u>
Algemene vakken		
Katholieke godsdienst	2	2
Engels	3	3
Expressie	1*	1*
Frans	4	4
Lichamelijke opvoeding	2	2
Project algemene vakken	6	6
Zakelijke communicatie Nederlands	1	2*
Praktische vakken		
Presentatietechnieken	4**	4**
Technische vakken		
Commerciële vorming	5*	4
Toegepaste informatica	4	4
Winkeladministratie	2	2
Totaal	34	34

2^{de} graad Verkoop

Vooropleiding:

- na een (tweede) beroepsvoorbereidend leerjaar
- je kan starten in het derde jaar mits een A-attest, of een B-attest na de eerste graad
- onder bepaalde voorwaarden is zelfs een overgang naar het vierde jaar nog mogelijk

Studieprofiel:

- in deze studierichting krijg je een opleiding tot gespecialiseerde verkoopkracht

Vaardigheden:

- ben je creatief, levenslustig, vriendelijk, vlot in omgang met mensen?
- heb je zin voor orde, stiptheid en nauwkeurigheid?
- kan je een redelijke bagage aan theoretische kennis verwerken?

Specifieke vakken:

- commerciële vorming, winkeladministratie, presentatietechnieken en handelsproducten
- eigen aan het BSO is PAV of “project algemene vakken” : Nederlands, wiskunde, mavo en sociale vaardigheden worden projectmatig en vakoverschrijdend in heel concrete situaties verwerkt. Je leert zelfstandig : individueel en in groep. Activiteiten binnen en buiten de klas dienen als aanvulling bij lesmomenten
- er wordt gestreefd naar een vakgerichte en praktische mondelinge taalvaardigheid voor Nederlands, Frans en Engels
- naast de spreekvaardigheid moet je je ook schriftelijk kunnen uitdrukken. Het vak zakelijke communicatie Nederlands legt een onmiddellijk verband tussen taalonderwijs en vakopleiding
- een gespecialiseerde verkoopkracht kan niet meer zonder een degelijke kennis van toegepaste informatica

Opleidingsprofiel:

- Verkoop 3de graad
- Kantoor 3de graad
- vorming van winkelbedienden die snel, accuraat en volgens de modernste methoden kunnen werken
- het grote pakket technische vakken en de aangepaste methodiek in de algemene vakken stellen je in staat om snel je plaats in de commerciële wereld te veroveren
- je kunt werken als winkelbediende in een detailhandel, in een call-center of als verkoopmedewerker in een groothandel of in de dienstensector
- je kan ook aan de slag als hulp bij etalagisten
- na het zesde jaar kan je een 7de specialisatiejaar Winkelbeheer en etalage of Verkoop en vertegenwoordiging volgen. Op die manier kun je een diploma secundair onderwijs behalen en het getuigschrift bedrijfsbeheer zodat je kunt starten als zelfstandige

BIJWERKACTIVITEITEN

Als je vanuit de 2^{de} graad overstapt naar de 3^{de} graad adviseren wij bijwerkactiviteiten als men overstapt naar volgende studierichtingen:

vanuit 2^{de} gr. Verkoop naar de 3^{de} gr. Verzorging

bijwerkactiviteit voor praktijk huishoudkunde